

ACTA ORDINARIA 35-2020. Acta número treinta y cinco correspondiente a la sesión ordinaria celebrada de forma virtual por la Junta Directiva del Comité Cantonal de Deportes y Recreación de Alajuela CODEA, a las dieciséis horas con quince minutos del seis de octubre del dos mil veinte, presidida por el señor Víctor Julio Valverde Moya, Presidente, con la asistencia de los siguientes miembros: Juan Carlos Vega González Vicepresidente, Ana María Sánchez Roque Tesorera (se incorpora posteriormente, por problemas de conexión), Milena Hernández Chacón Secretaria, Andrés Arana Guevara Vocal N°1, Mary Paz Cordero Sánchez Vocal N°2 y Michael Porras Chavarria Vocal N°3. _____

Ausente justificado: _____

Ausente injustificado: _____

El señor Víctor Julio Valverde Moya autoriza presencia de apoyo técnico y logístico. **Apoyo Técnico:** del señor Jordan Vargas Solano Director Administrativo y el Lic. Arturo Mc Guinness Director Deportivo. **Apoyo logístico:** Sra. Sandra Sibaja Arroyo, Secretaria Administrativa. _____

Agenda

1. Verificación del quórum y apertura de sesión
2. Aprobación de la agenda ordinaria 35-2020
3. Aprobación de las actas ordinarias 33-2020 y 34-2020 y las extraordinarias 12-2020 y 13-2020
4. Audiencia con el Arquitecto Rudy Piedra, 4p.m.
5. Audiencia con el señor Jose Forniés Abadía de la empresa Aragón Sports S.A, 5p.m.
6. Asuntos de Directores
 - 6.1 Capacitación de Comisión de Discapacidad (informativo Milena Hernández)
7. Asuntos de la Administración
 - 7.1 Dirección Deportiva
 - 7.1.1 Comunicado instalaciones deportivas para entrenamientos (adjunto)
 - 7.1.2 Informativo Proceso de Becas atletas de CODEA (adjunto)
 - 7.1.3 Solicitud de apertura de instalaciones deportivas Fut Sala y Baloncesto (adjunto)
 - 7.1.4 Solicitud de Triatlón (adjunto)
 - 7.1.5 Solicitud de Arqueros de Occidente (adjunto)
 - 7.2 Dirección Administrativa
 - 7.2.1 Oficio DA-246-2020, Propuesta de reactivación de la plaza de Contador (ya se entregó)
 - 7.2.2 Oficio DA-242-2020 RRHH, categorías cargo de proveeduría (ya se entregó)
 - 7.2.3 Respuesta de la Municipalidad de Alajuela sobre consulta de proveedora (ya se entregó)
 - 7.2.4 Oficio DA-257-2020 Definición de presupuesto 2020 (ya se entregó)
 - 7.2.5 Respuesta de Federación de Futsala (ya se entregó)
 - 7.2.6 Resolución de desalojo de cancha del INVU Las Cañas (ya se entregó)
 - 7.2.7 Oficio DA-244-2020 Informe de Patrocinio TD+ (ya se entregó)
 - 7.2.8 Oficio DA-247-2020 Reporte de vacaciones (ya se entregó)
 - 7.2.9 Oficio DA-243-2020 Carta dirigida a Mercedes Salas e informe general de situación (ya se entregó)
 - 7.2.10 Oficio DA-256-2020 Solicitud de Dirección Administrativa (ya se entregó)
 - 7.2.11 Oficio DA-255-2020 Reporte de avances de implementación de SICOP (ya se entregó)
 - 7.2.12 Informe de sala de ajedrez (informativo)
 - 7.2.13 Cotización de remodelación del parque de niños (adjunto)
8. Correspondencia
 - 8.1 Solicitud de ASCALATRI (adjunto)
9. Asuntos Varios
10. Cierre Sesión

Hora: 16:00 horas

Lugar: de forma virtual por la plataforma ZOOM

CAPITULO I: VERIFICACIÓN DEL QUORUM.

Artículo 1: Con la presencia los seis miembros, se cuenta con el quórum para sesionar.

CAPITULO II: REVISION Y APROBACIÓN DEL ORDEN DEL DIA

Artículo 2. Revisión y aprobación del orden del día de la sesión 35-2020

El señor Víctor Julio Valverde sugiere alterar el orden del día, antes de la aprobación de las actas, atender la audiencia con el arquitecto Rudy Piedra.

Acuerdo No.561: Se acuerda aprobar el orden del día de la sesión ordinaria 35-2020 propuesto para esta sesión.

Aprobado de forma unánime.

CAPITULO III: Audiencia con el Arquitecto Rudy Piedra, 4p.m.

Artículo 3: Audiencia con el Arquitecto Rudy Piedra, 4p.m.

El señor Víctor Julio Valverde les da la bienvenida a los señores Arquitecto Rudy Piedra y el señor Pablo Gutiérrez Ing. Estructural.

El señor Jordan Vargas hace la introducción diciendo que la junta directiva está muy interesada en que don Rudy Piedra y don Pablo Gutiérrez den una explicación acerca del porque los costos del gimnasio #2 se triplicaron si se comparan con los \$175 mil dólares que en algún momento manejo la junta directiva del CODEA, que era el costo del gimnasio, les digo esto porque esa es toda la información que se tenía para el plan de inversiones que así quedo en un acta del CODEA, quedo plasmado a través de una intervención de don Rudy en una de las juntas directivas en el año 2017, pero que finalmente ya vemos los costos, se triplican. Entonces lo que quiere conocer la junta directiva es porque ocurre esto y además que nos recomiendan ustedes hacer si solo tenemos ₡103 millones de colones, o sea, cual es la recomendación para hacer efectivo el cerramiento y poder aprovechar esos ₡103 millones que hay. Y por último don Rudy, nosotros quisiéramos hacer una aclaración en cuanto a los honorarios, cuando usted termine estas dos intervenciones, me gustaría hacerle una aclaración acerca del tema para que quede en actas de junta directiva. Entonces, tal vez si iniciamos con el tema que ustedes nos expliquen un poco, de cómo fue el proceso del presupuesto detallado y porque finalmente tenemos este monto de \$639mil dólares, les doy la palabra para su intervención.

El señor Rudy Piedra indica que va a compartir una presentación que se había enviado y tal vez para conocimiento de la junta directiva, se le envió a Jordan un oficio en el cual se le explica el razonamiento por el cual precisamente porque el proyecto tiene las consideraciones que tiene en cuanto al costo, por otro lado se anexaron y se enviaron por video with transit, por el peso de la información, se enviaron la actualización de los planos y se enviaron las cotizaciones y el listado de elementos que acompañan al presupuesto, entonces quiero que se conozca esto como parte del procedimiento (se expone en la pantalla los gráficos). Me parece importante que todos tengan presente las condiciones de los planos y las características del trabajo que se efectuó anteriormente y se efectuó recientemente, esto es una planta de distribución básica del área del gimnasio actual, en la parte oeste se ubica el núcleo de baños, la serie de bodegas y el cuarto mecánico que se está pensando para el proyecto. El cerramiento contempla prácticamente la totalidad de este perímetro incluyendo un sector que da a la colindancia norte que en este momento no tiene techo y es necesario efectuarlo, básicamente lo que ustedes observan ahora la entrada principal y tres ingresos adicionales en el sector sur del gimnasio en el cual tendríamos la necesidad de poner dos salidas de emergencia, lo que aparece ahí con flechas son las rutas de evacuación que se tiene pensado para el proyecto en caso de alguna eventualidad. Por tema de tiempo, voy a hacer muy resumido la presentación. Esta parte que observan es un detalle de la parte estructural que sería necesario implementar del lado de la parte de los vestidores y por otro lado el detalle de la parte inferior izquierda, es el área del techo que habría que resolver, donde está el cuadrilátero que no tiene cubierta, ese es un detalle de cómo se vería ese sector viendo de la parte interna del gimnasio hacia el sector oeste, dentro de ese planteamiento aparece la parte de núcleos de baños, la parte del área de las bodegas y aparece los sistemas de cubierta que tienen un sistema cenital para poder darle ventilación e iluminación tanto a las bodegas como a la zona de baños, se tiene que trabajar con una estructura existente. Esta otra es una vista de la parte colindante oeste en la cual se ve el cerramiento lateral del gimnasio, es decir, en el sector propiamente lateral oeste valga la redundancia y como se vería la cubierta del lado del vecino por así decirlo, ahí se observa las instalaciones, se observa la estructura y se observaría los cerramientos que se están planteando para el gimnasio. Ese es un detalle del sistema constructivo que se estaría implementando, los sistemas de placas, los sistemas de divisiones y la parte estructurada, que corresponde la parte de señalizaciones, eso es como un resumen de los componentes que se están considerando, los cerramientos en pared de bloques, la estructura de cubierta, los sistemas del lucernario que sería la ventilación e iluminación cenital, los cerramientos con celosías de aluminio y el equipamiento mobiliario sanitario que corresponde a este componente. Es

un detalle de cómo hacer el cerramiento precisamente con estructura y sin estructura, es decir con piel y sin piel, en la parte superior tenemos una serie de lubbers que son como unas celosías de aluminio, para explicarlo brevemente, en realidad son sistemas que se están utilizando el cual permite un bajo mantenimiento y el cual permite básicamente que el aire fluya y podamos tener un sistema de depilación cruzada que es como los que tiene el gimnasio y en la parte lateral se ve como sería el cerramiento correspondiente en cada componente. Y eso es como una vista resumida en donde tenemos los refuerzos estructurales existentes del gimnasio que son las famosas equis que están centralizadas y las tenemos en los extremos, ahí si es importante aclarar que en esta elevación, tanto entre el eje 8 y 9 y entre el eje 1 y 2, es necesario cortar una de esas diagonales para poder general la accesibilidad a esa zona, de lo contrario la persona podría pegar la cabeza o de hecho pegaría la cabeza para poder continuar. Este es un elemento típico en el cual se observa en la parte superior los sistemas de ventilación y la estructura existente a la cual es necesario darle un reforzamiento. Este es el detalle de los demás cerramientos de paredes y luego entramos ya directamente al tema del presupuesto, yo le pediría a Pablo que nos haga el favor de explicar cómo fue el manejo y planteamiento con que se establecieron el criterio para realizar el presupuesto.

El señor Pablo Gutiérrez indica, con respecto al presupuesto hicimos una decisión prácticamente por las etapas o necesidades que podía tener el gimnasio, en este caso una primera etapa, hicimos la división en cuatro fases, una primera fase es un reforzamiento estructural que necesita el gimnasio para poder hacer los cerramientos, otra segunda fase son las fachadas, la tercera fase corresponde a los baños y una cuarta fase corresponde a costos generales. En términos de costos el reforzamiento de la estructura tiene un costo aproximado de \$63mil dólares, eso reforzamiento es incorporarle unas cerchas adicionales que se requieren y eventualmente por poder pintar toda la estructura existente, el construir las fachadas, el cerramiento que explicaba don Rudy, la estructura metálica mas los forros de cerramiento, incorporando las láminas de policarbonato para permitir la transmisión de luz y los lubbers que permitirían la ventilación tiene un costo de \$190mil dólares, estos son costos directos. El construir los baños incorporando es este caso, sería todo el sistema mecánico, que ahí estarían las bombas, los tanques, los drenajes, toda la losa sanitaria, toda la grifería, los enchapes, las puertas, los muebles, tiene un costo de \$198mil dólares, y los costos generales tienen un costo de \$76mil dólares, que estos costos generales en realidad son los que necesita el proyecto para poder ejecutarse como por ejemplo las bodegas, los cerramientos, el maestro de obras, las instalaciones provisionales eléctricas, son cosas que apoyan a todo el proyecto en sí para poder ejecutarse y se hizo un esquema adicional de administración y utilidad eso es lo que nos el monto completo de la obra. Ahora sí, para realizar el cálculo, lo hicimos prácticamente todo de acuerdo al modelo que facilitó don Rudy, ese sería el resumen. Si necesitan ver algo en detalle, lo revisamos.

El señor Rudy Piedra comenta que hay dos aclaraciones importantes en relación a lo que planteó Jordan al principio, cuando se hicieron los estudios preliminares y el anteproyecto se hizo una estimación muy inicial de cuanto podía costar cerrar solo el gimnasio, me parece que hay que aclarar y me parece importante indicarlo de esta manera, que posteriormente se solicitaron los baños y cuando ya empezamos hacer, ya se nos autorizó hacer el desarrollo de los planos constructivos y sometimos la estructura, buscamos unos planos o seguimos unos planos parciales del gimnasio existente y localizamos a la profesional que en su momento lo había desarrollado y no tuvimos acceso a la memoria estructural, entonces se tuvo que empezar prácticamente de cero y hacer una simulación de como comportaría la estructura existente en el momento que fuera sometida a un cerramiento. Hay que aclarar que la estructura del gimnasio existente nunca fue diseñada para que fuera sometida a cerramiento y eso significa que las cargas vivas, las cargas de bien no fueron calculadas para este proyecto, básicamente para poderles explicar es como los gimnasios que hacen a las escuelas y los colegios, que lo que hacen es una cancha techada y con base a eso es que la estructura se calcula, no está sometida a comportamientos de cargas de viento y refuerzos complementarios, entonces cuando hicimos el modelo, porque tuvimos que efectuarlo para poder darnos cuenta como se comportaba la estructura, hasta ese momento nos dimos cuenta de que si teníamos que cerrar las fachadas era necesario generar ese reforzamiento de la estructura existente, entonces ese es un tema importante de plantear. El otro tema importante es el sistema de suelo, cuando hicimos las pruebas de suelo en todo el proyecto, que se hicieron una cantidad de pruebas en su momento en el 2017, se contrataron, si no me falla la memoria, en el 2018, se hicieron esas pruebas de suelo y resulta que, ustedes conocen cual es la condición del subsuelo en la zona donde está el Polideportivo, entonces a un nivel técnico relativamente alto y por otro lado hay una capa de suelo que no permite que haya capacidad de absorción, es un poco contradictorio pero así se comporta el suelo en esa zona, sin embargo después de metro sesenta, metro ochenta, hay un sustrato que es muy permeable y permite precisamente una condición significativa para poder generar una capacidad de absorción; entonces no solo se trata de rediseñar un tanque séptico o poner un tanque séptico

convencional para satisfacer los requerimientos mecánicos de las instalaciones de los vestidores y de los baños del gimnasio #2, sino que se trata también de poner un sistema de biodepuración que es básicamente lo que se está poniendo, es un sistema de biodepuración junto con un tanque que en última instancia de consultas de estas cotizaciones se le hizo al ingeniero que hizo los estudios de suelos, nos recomendó que pusiéramos un tanque de flujo ascendente, esto que significa, que es un sistema que pasa de sistema de biodepuración y todo el líquido excedente para por un sistema de centrado y luego pasa propiamente por un sistema de los drenajes, esto con la intención de que no se contamine el acuífero en ningún momento, entonces evidentemente también se metió un tanque importante para tener un abastecimiento de agua para el gimnasio, hay un tanque de captación de alrededor de 5 metros cúbicos si la memoria no me falla, con un sistema de bombas, que siempre se tienen dos bombas en el caso de que una falle y todo ese sistema de red que establece las condiciones, el sistema eléctrico principalmente, que fue previsto, fue para todas estas partes nuevas que tiene la parte del gimnasio, la parte que tiene las bodegas y donde estarían los vestidores, básicamente ese es como el tema más importante del punto de vista eléctrico. Entonces, esos son los razonamientos y esas son las circunstancias que efectivamente hacen que el proyecto tenga un costo mayor al previsto.

El señor Jordan Vargas le hace la consulta al señor Rudy Piedra, que recomienda hacer, yo le contaba que solo tenemos ₡103 millones de colones, existe la posibilidad que nosotros podamos pagar otros planos y hacer ese cerramiento de una forma más humilde y con materiales más humildes.

Expresa el señor Rudy Piedra, en realidad yo les quiero recordar que ya hay tres propuestas de cerramientos alternativos y no es solo un tema de configuración de los cerramientos, pueden hacer cerramientos más simples, eso posiblemente va a simplificar el sistema, pero habrá que volver a estructurar, hacer los cálculos estructurales para que ese cerramiento y la estructura de soporte funcione también en forma elocuente, digo lo siguiente porque me faltó mencionar un tema muy importante, los cerramientos tienen una altura muy alta, perdón la redundancia, son muy esbeltos, ese sistema implica necesariamente que tengamos que tener un sistema de placas para apoyar las columnas que vayan a soportar esos mismos cerramientos de fachadas y eso es un tema de fundación complementaria que se está incorporando en el planteamiento, aparte de los demás, entonces esa cimentación independientemente de cual sea el tipo de cerramiento habrá que implementarla, vale mencionar que la cimentación existente, que en algún momento se dejó prevista, no tenemos detalles constructivos y habría que hacerle una exploración para valorar capacidad soportante de concreto y tipo de armadura y eventualmente determinar si funciona o no. Creo que lo más simple es partir de que la cimentación existente quedó imprevista pero al no tener información fehaciente, no es confiable ni sería sugerido utilizarla, entonces están pensando en una nueva cimentación. El cerramiento podría simplificarse fundamentalmente por su geometría, creo que eso está, hay dos propuestas adicionales que se presentaron en su oportunidad y que perfectamente podrían ser motivo de eso, es una alternativa como usted lo sugiere Jordan que haga que el cerramiento se establezca. Lo que sí es importante también determinar que el costo de sistema electromecánico es alto por las características que se están dando, algo muy importante es que las divisiones, los elementos que se tienen en los baños, considerando el gasto que tienen ustedes en términos de la práctica deportiva, se pensaron que fueran anti vandálicas y son especiales precisamente para que funcionen como anti grafiticas, eso es un monto importante que se consideró dado las características que tienen los vestidores, entonces el sistema de esas divisiones, eso también tiene una condición, también se está poniendo en sistema de grifería y sistema de losa sanitaria precisamente que responda a ese nivel de tránsito, se puede poner cosas de otro tipo, pero por experiencia, para que tengan ustedes no solo el respaldo del proveedor sino también (se desconectó el señor Rudy Piedra)

El señor Pablo Gutiérrez continúa para complementar lo que el señor Rudy expresaba. Efectivamente los baños es un rubro sumamente importante que ustedes deben de considerar, a lo que preguntaba Jordan, por eso se dio el presupuesto en esas etapas para que ustedes pudieran tomar una decisión a nivel de costos, en el caso de los baños, por ejemplo las particiones de baños son plásticas y son de acero inoxidable y son para garantizar el mejor mantenimiento y la durabilidad del producto. En el caso también tenemos, por ejemplo lo que son los lavatorios, consideran una llave que es de presionar para que haya un corte de agua relativamente rápido y no vaya a ver un desperdicio, los inodoros por ejemplo son con conductímetro, precisamente para que abarque un alto tránsito, esto se puede modificar y se pueden cambiar de acuerdo a las condiciones y necesidades que ustedes tengan, por el momento está considerado de esta manera para garantizar el óptimo funcionamiento y el ahorro a futuro de ustedes, eso son decisiones que se pueden tomar, se pueden cambiar y se pueden reducir costos sin duda alguna, pero la pregunta es en cuanto tiempo más van a tener ustedes que hacer otra inversión, eso también tienen que tenerlo a consideración.

(Se conecta el señor Rudy Piedra nuevamente y pide las disculpas por los problemas de conexión)

Indica el señor Víctor Julio Valverde, en mi caso lo que digo es que si la contratación se hizo para que nos hicieran unos planos por los ¢103 millones, entonces Jordan hizo la pregunta hace un rato, de esta exposición que hicieron, cual es la recomendación de ustedes como ingenieros y que es lo que podemos hacer con ¢103 millones, si podemos cerrar un solo lado, si podemos cerrar dos lados, si inicialmente no se hace lo que es la batería de baños, que es lo que realmente podemos hacer con esos ¢103 millones, porque recordemos que ese era un presupuesto y estuve viendo un contrato que se hizo con don Rudy Piedra y que se hablaba de esos ¢103 millones y se hablaba de que los honorarios eran de millón y medio de colones, entonces nosotros como nueva junta directiva partimos de eso y no tenemos más en el sentido de que no es un proyecto que inicialmente lo hicimos nosotros, entonces reitero la pregunta. Quisiéramos dos propuestas que nosotros pudiéramos realizar con esos ¢103 millones con la contratación que se les hizo a ustedes.

El señor Rudy Piedra indica, nosotros tampoco teníamos claro en el momento que se hizo la estimación preliminar que el comportamiento estructural del gimnasio era tan deficitario, entonces aquí hay varias cosas que van de la mano, uno podría pensar que se puede hacer algún tipo de cerramiento parcial pero los costos no van a alcanzar y hacer algo de forma parcial, que creo que se puede hacer, podría tener también consecuencias más bien posteriormente de elevar costos cuando se vuelva a retomar la etapa que corresponde, entonces por ejemplo veamos un tema, cuando hicimos la estimación con un contratista para que valorara todo lo que fuera el proceso de montaje del reforzamiento estructural y las nuevas fachadas, hay un tema muy importante, no sé si Pablo hizo la acotación, que es el alquiler de los andamios representan un costo muy significativo, tanto porque hay que moverlos internamente como externamente, entonces es el costo de oportunidad y viendo eso hay también una circunstancia que se presenta, que efectivamente se consideró en el presupuesto y que representa alrededor de \$15mil dólares aproximadamente y que Pablo ya lo dijo, y es que en el momento que se refuerza la estructura, podemos reforzarla, esa sería la prioridad, reforzar la estructura para que el gimnasio en su momento tenga la capacidad para poder tener un cerramiento, cualquiera que se decida hacer, independientemente si es un cerramiento con otra configuración o con otro cerramiento más sencillo la estructura, si o si, tenemos que reforzarla, eso implicaría que la estructura existente que tiene años sin mantenimiento, habrá que volverla a pintar, esa es otra recomendación que se puede hacer, hacer reforzamiento estructural, hacer reforzamiento de pintura y si ustedes gustan yo podría hacerles una estimación, ya en base a ese presupuesto con lo que se podría trabajar, con otro opción de las que presentamos en su momento a nivel de anteproyecto para poder ver cuál es la incidencia que se podría bajar en costos, eso yo no tengo mayor problema en hacerlo y por el tema de costo ese es el monto, y ese es el monto que acepto así que no se preocupen por eso, ese es el tema básicamente correspondiente de lo que se pactó y estamos conscientes de eso, entonces creo que el costo de incremento de los baños es un tema, por la explicación que se dio, por el tipo de suelo, por el sistema de depuración que hay que plantear, por la cantidad de piezas sanitarias y por la demanda de agua que requiere el sistema de bombeo, es un sistema que tiene un costo muy importante y no va a alcanzar para hacer eso, entonces creo que sugerencias sería hacer el reforzamiento estructural, darle pintura general al sistema para que quede realmente manejable y posteriormente dejar las previstas de cimentación correspondientes para el sistema que se vaya a implementar de cerramiento de una sola vez, creo que esas serían las posibilidades que de acuerdo a ese monto, eventualmente podríamos aspirar.

Expresa el señor Jordan Vargas, para contestar más concretamente la pregunta que hacia don Víctor Julio, tendríamos que pagar hacer básicamente otros planos, no podemos utilizar los planos que usted había hecho.

Indica el señor Rudy Piedra, para hacer otro cerramiento es otra propuesta, efectivamente.

Expresa la señora Milena Hernández que ahí es donde le queda la duda, cuando Jordan dice tendríamos que pagar otros planos. Cuando se le pidió a don Rudy que se hiciera los planos fue basado en un presupuesto, ¿sí o no?

Contesta el señor Rudy Piedra que no, fue a base de una estimación, porque cuando usted hace un anteproyecto se hacen los estudios preliminares, hace una estimación por metro cuadrado de lo que eventualmente podría tener la incidencia en el costo, y como acabo de aclarar, cuando usted empieza a desarrollar los planos constructivos es cuando se encuentran los detalles que hacen que se hayan incrementado los costos, concretamente los dos aspectos que ya mencione, uno es el tema de la estructura que no lo teníamos presente hasta que se hizo el modelo estructural, usted en un anteproyecto no podría determinar si la estructura puede comportarse o no sísmicamente hasta que usted no haga el modelo estructural y eso se hace en la parte de planos, hasta ese momento de identifico el tema. Lo otro fue que justamente revisando los cálculos de los sistemas de drenaje identificamos esa condición que tiene el suelo en el Polideportivo y fue necesario buscar un sistema que se adaptara a esas condiciones y evidentemente es un costo

también complementario al sistema y tercero, no estaban incluidos los baños ni las bodegas, simplemente era el cerramiento.

(Siendo las 4:57p.m., se conecta la señora Ana Sánchez)

Pregunta la señora Milena Hernández, esa estimación, ese anteproyecto que usted está hablando la variación fue de un 100%, ¿usted lo comunico o hasta ahora se comunica?

El señor Rudy Piedra expresa que en el momento en que se hace el presupuesto, hasta ese momento podemos tener claridad de cuál es el costo real, es decir, un presupuesto como el que ustedes están solicitando no podríamos haber estimado cual era el rango básicamente que podía tener la inversión, fundamentalmente por los tres elementos que anteriormente acabo de mencionar, usted puede tener una estimación del rango de inversión pero en este caso, por las tres razones que acabo de explicar era muy impredecible poder tener una estimación.

La señora Milena Hernández expresa, entonces con esa estimación o ese anteproyecto, no me queda claro si se hizo una reingeniería de costos, cálculos de costos, porque usted dice que no tenía claridad, pero tecnológicamente no me calza tampoco.

Expresa el señor Rudy Piedra, me pidieron que hicieran solamente los cerramientos, después incluso desarrolle una propuesta que la hice porque me la pidieron, no porque me la encargaran contractualmente hablando, de que vieras la factibilidad de meter un segundo piso en el área donde está actualmente el ring, entonces se hizo esa valoración que fue cuando efectivamente llegamos a la conclusión de que la estructura había que buscar los planos actuales, localice a la profesional que había hecho los planos en su momento, me dijo que no tenía la memoria estructural, porque eso es muy antiguo, no la tiene desarrollada y tuvimos que volver a desarrollarlo todo, entonces cronológicamente solo me pidieron nada más, cerrar el gimnasio, después me pidieron que pusiera ese mezzanine, después me pidieron que pusiera los baños, o sea, que no estaba en el anteproyecto siquiera, le puedo mostrar el anteproyecto para aclarar su duda de que solamente estaba el cerramiento y eso fue lo que básicamente se estimó en el 2017.

Indica la señora Milena Hernández, la última pregunta antes de darle la palabra a Ana, entonces los planos que tenemos actualmente no funcionan para el presupuesto que tenemos, básicamente, ni para cerrar.

El señor Jordan Vargas le contesta que no, que no sirven.

La señora Ana Sánchez, expresa que de lo poquito que he escuchado, estoy muy sorprendida, porque yo vengo de la junta directiva pasada, cuando esto se nos presentó, a nosotros se nos presentó tres propuestas a la junta directiva pasada, una era de \$160mil dólares, los montos no los manejo ahorita y nos dijeron para cerrar es eso y escogimos la que era por los ₡103 millones, ahora con todas estas cosas, yo en esa sesión, nunca escuche este montón de cosas, a nosotros nos dijeron cuesta cerrar el gimnasio por ₡103 millones de colones, nosotros hemos tratado de conseguir el dinero, yo prácticamente estoy sorprendida, porque el trabajo que se hizo, la inversión que se hizo dos, tres años atrás, ahora es prácticamente como si nada, prácticamente los planos se pagó un montón de plata en ese momento y las cosas no estaban claras en ese momento, yo me siento, sinceramente les digo decepcionada porque prácticamente ese trabajo que se hizo nosotros estábamos muy esperanzados para cerrar y ahora no, y me sorprende todo esto, porque esto en su momento, en esa sesión no ese explico, entonces en esa parte estoy muy decepcionada, porque prácticamente estamos retrocedidos, estamos como tres años atrás, en cero.

El señor Víctor Julio Valverde indica, que de cero no estamos partiendo porque tenemos una base que nos está diciendo el tipo de cero que tenemos y que para hacer los trabajos que se requieren, se necesita reforzar el gimnasio, eso viene de parte de un estudio, a mí lo que me preocupa es el dinero que se gastó en su momento y que ahora con esos ₡103 millones no podamos trabajar lo que hemos venido diciéndole a los atletas y a los entrenadores, que siempre se les ha dicho que vamos a cerrar, que ya casi. Don Rudy nos está explicando que en el momento de hacer los estudios se encontró esta situación del terreno y la situación de la estructura. Lo que si nos deja a nosotros manos arriba o con las manos amarradas es que son todo este poco de cosas que surgieron y que nosotros no tenemos el presupuesto, entonces al final, prácticamente el que cueste 690mil, eso nos está saliendo como en 380 millones, nos está saliendo más caro que hacer un gimnasio, porque ahora que hemos estado viendo los gimnasios como el del Parque de la Paz y el de Esparza, se hace un gimnasio con ₡250millones y este, para el cerramiento sin los baños nos está saliendo prácticamente como en ₡360-380 millones, entonces al final con toda la estructura que tenemos nos va a salir el cerramiento con la construcción de los baños más caro que hacer un gimnasio nuevo, entonces para eso tendríamos que dejar este proyecto en *stand by*, lo que se gastó se gastó, tenemos que dejarlo por fuera, por una mala planificación y seguir con lo que nosotros tenemos, porque con la otra parte estamos por hacer un gimnasio que nos va a salir más barato que cerrar este, entonces casi que al final un proyecto de estos, no sé porque, los motivos reales,

que prácticamente tendríamos que dejarlo por fuera con los gastos que se han hecho porque la planificación no fue la adecuada. Como les digo, tendríamos que partir de dejarlo así para seguir con lo otro, otro es tomar de lo otro para meterlo en este, que el plan de inversión para hacer el nuevo gimnasio, es el plan de inversión aprobado por el Concejo Municipal, no podríamos coger dinero para meterlo en este, entonces al final yo siento que aquí lo que se fue de principio no se habló bien las reglas y por eso estamos en esta situación que está muy clara. Yo si le diría a don Rudy y don Pablo Gutiérrez, queremos que nos presenten uno o dos propuestas de lo que podemos hacer con esos \$103 millones, algo que podamos trabajarlo bien y que se vea, no sé si tendríamos que informar al Concejo Municipal de todas esta situación que sucedió y a lo mejor un visto bueno de parte de ellos, es una incertidumbre grande porque nos van a señalar como malos planificadores, yo me lavaría las manos porque yo no estaba, pero al final los que asumimos somos nosotros, las consecuencias ante el Concejo Municipal, aunque el error lo hayan cometido otros.

Indica la señora Milena Hernández que el señor Rudy expresa que no tenían claridad cuando hicieron el anteproyecto, de la ingeniería del costo, y entiendo entonces que no tenían, como los porcentajes se fueron a más de un 100%, no tenían una provisión de los imprevistos para el cerramiento. Si entiendo que cerramiento y después dijo que se le hiciera baños, después lo del mezzanine, pero yo sí creo don Víctor, que esta empresa si debería de hacer los planos de reingeniería y con el costo inicial del trabajo para el cerramiento, esto como parte de la garantía de trabajo que no dieron porque no tenían tampoco claridad desde el principio, entonces yo sí creo que la empresa debe de hacer los planos para el cerramiento como parte de la garantía de lo que se hizo al principio.

El señor Juan Carlos Vega expresa que me parece, sin conocer los antecedentes, sin haber estado en una junta directiva anterior que fue la que manejo este tema, me parece que aquí ha habido un mal manejo tanto de los contratistas como de los controles que debió haber ejercido o los elementos que debió haber exigido la Administración y la Junta Directiva anterior, porque como van a hacer un presupuesto que no va a salir, yo no soy un ingeniero, pero tampoco soy tonto. Aquí nosotros tenemos que pedir cuentas y hacer un informe, porque se pagó, y hacer un informe al Concejo Municipal porque esto es una situación delicada donde se invirtió muchos recursos públicos y ahora no hay resultados. A mi esta explicación en cierta forma me molesta, nosotros tenemos que hacer una investigación más profunda y sentar responsabilidades.

El señor Rudy Piedra expresa que se han apuntado un montón de circunstancias que evidentemente ya ustedes lo han planteado y tenemos que verla, yo presente un informe a la junta directiva anterior del anteproyecto y ahí está presentado en su momento, después de que a partir de que se da el visto bueno de cerramiento, se nos pidió cosas complementarias, no es que yo me estoy inventando los costos, ahí está el presupuesto y el presupuesto obedece a lo que se solicitó en su oportunidad. Si solamente pidieron cerramiento entonces, el costo establecía eso, lo que efectivamente hay que tener claridad, que ni siquiera en un anteproyecto aunque yo diga que valga 10 o valga 20, en el momento en que usted hacer el diseño estructural del edificio, en ese momento se va a dar cuenta de que el gimnasio no tiene capacidad para poder tener cerramiento y eso es algo que efectivamente teniendo la información se tuvo que ampliar y creo que es un tema fundamental el reforzamiento estructural, independientemente de lo que se haga con el gimnasio, habrá que reforzarlo si lo quieren cerrar, sea algo muy sencillo o sea algo como lo que está planteando, creo que hay un tema ahí que está definido, el tema de los baños es un complemento y vean lo que valen los baños, vean los costos que eso tiene y precisamente el presupuesto se estructuro por eso. Ahora bien, ahí está el informe de lo que se entregó y se presentó en su oportunidad y se hizo una estimación preliminar y efectivamente es un tema de elementos complementarios a lo que originalmente se vio, en su momento se presentó ese informe, se le presento a la junta anterior y ahí está porque me lo pidieron entonces si están buscando antecedentes, ahí está el antecedente y está planteado básicamente la estimación preliminar sin considerar todos estos elementos que yo acabo de explicar. Ustedes tiene un monto y establecen otros elementos, hasta ese momento que hicimos el presupuesto nos damos cuenta de cuanto es lo que vale, pero efectivamente ese reforzamiento estructural es un tema que necesariamente si o si se hace, los otros elementos yo con mucho gusto les puedo ayudar a hacer eso, pero hay asuntos contractuales que tenemos que revisar, porque no es que yo hago unos planos y después no sirven, y se sienten como lo han expresado y tienen toda la libertad de hacerlo, pero yo creo que se siguió un procedimiento y se siguió un mecanismo y efectivamente la explicación técnica que yo estoy dando va en esa línea, es decir la parte estructural hasta en el momento que se hace el análisis estructural, que no es un anteproyecto, son planos, es que se identifica, cuando se está hace la parte de drenaje, la parte de suelos, aparece la condición y los cerramientos es un tema de costos referido a la condición de la estructura reforzada con todos los elementos que tiene que ver con cimentaciones, que tiene que ver cerramientos y se tiene que ver las características de los mismos, entonces es un tema complementario, yo con

mucho gusto les puedo ayudar a poder determinar un nuevo planteamiento y de ahí en adelante, que sea justa, pero si les vamos a dar una solución de que alternativas podrían darse, en eso tengan la condición de la anuencia de mi parte para hacer eso.

Expresa el señor Víctor Julio Valverde que le parece a los demás compañeros, que con esto tenemos que tomar dos acuerdos, si les parece a ustedes que les pidamos una dos propuestas de que podemos hacer en esta estructura con estos ¢103millones, a don Rudy y don Pablo Gutiérrez, como para poder trabajar ese dinero. De que nos haga un informe sobre todo esto, porque el habla de que se le pidió que se hiciera lo de los baños, que se hiciera tal cosa, dice que se le pido dos, tres, cuatro requerimientos, entonces si se le pido esto, a mí me gustaría ver quien los pidió y de qué forma se hicieron y si fueron acuerdos de junta directiva, porque mucha veces uno pide cosas verbales a una empresa, entonces la empresa lo hace y después le cobra, pero si no hay acuerdos de junta directiva no se vale tampoco hacer solicitudes verbales, personales, sino que para cualquier solicitud que se haga tienen que estar los acuerdos de junta directiva, en eso si tenemos que estar muy claros y ser muy responsables en cuanto a eso de que si hay proyectos, todos los requerimientos que se pidan, tienen que haber acuerdos de junta directiva, es pedirle a la Administración que nos haga un informe sobre esto y si se pidieron requerimientos, como se pidieron y si están en actas, en fin, que se busque y ese haga un informe de esta situación. Y solicitarle, si les parece a ustedes, a don Rudy que nos haga dos propuestas dirigidas de que es lo que se puede hacer con los ¢103millones de colones que tenemos.

Siendo las 5:20p.m., se despide a los señores Rudy Piedra y Pablo Gutiérrez.

Siendo las 5:27p.m., se desconecta el señor Michael Porras, por problemas de conexión.

Acuerdo No.562: Se acuerda solicitarle a la Administración que presente un informe detallado sobre el proyecto del cerramiento del gimnasio #2, el cual debe ser presentado dentro de 15 días. **Aprobado con 6 votos a favor**
ACUERDO EN FIRME.

CAPITULO VI: Aprobación de las actas ordinarias 33-2020 y 34-2020 y las extraordinarias 12-2020 y 13-2020

Artículo 4: Aprobación de las actas ordinarias 33-2020 y 34-2020 y las extraordinarias 12-2020 y 13-2020

Siendo las 5:50p.m., se desconecta el señor Andrés Arana, por problemas de conexión.

Acuerdo No.563: Se acuerda aprobar el acta ordinaria 33-2020. **Aprobado con 5 votos a favor.**

Acuerdo No.564: Se recibe y se consigna el acta ordinaria 34-2020 con los presentes y ausentes, para efectos del consecutivo y de Auditoria, ya que no hubo sesión por falta de quórum.

Acuerdo No.565: Se acuerda aprobar el acta extraordinaria 12-2020. **Se recibe y se consigna el acta ordinaria 34-2020 con los presentes y ausentes, para efectos del consecutivo y de Auditoria, ya que no hubo sesión por falta de quórum.**

Siendo las 5:53p.m., se conecta el señor Andrés Arana.

Acuerdo No.566: Se acuerda aprobar el acta extraordinaria 13-2020. **Aprobado con 3 votos a favor, de los señores Víctor Julio Valverde, Andrés Arana y la señora Ana Sánchez, los demás miembros se abstienen porque no estuvieron presentes en dicha sesión. En este caso se vota con el voto de calidad el señor Presidente, para que queden 4 votos.**

CAPITULO QUINTO: Audiencia con el señor Jose Forniés Abadía de la empresa Aragón Sports S.A, 5p.m

Artículo 5: Audiencia con el señor Jose Forniés Abadía de la empresa Aragón Sports S.A, 5p.m

El señor Víctor Julio Valverde indica que se va a seguir con la siguiente audiencia, con el señor Jose Forniés Abadía de la empresa Aragón Sports S.A, que estaba para las 5p.m.

Siendo las 6:07p.m., se le da la bienvenida al señor Pepe Abadía.

El señor Jordan Vargas hace la introducción al señor Pepe Abadía y le indica que básicamente es decirle que la junta directiva recibió su oferta, la que usted hizo a través de un posible contrato, a partir de ese posible contrato, surgieron algunas dudas, que queremos tratar en esta reunión, básicamente las dudas tienen que ver acerca de si en lugar del monto que usted pone ahí de \$500 dólares al mes que iba a recibir el CODEA por la cancha y además de eso los entrenadores, que nos aclarara eso primero, que si puede ser un porcentaje de los alquileres en lugar de un monto fijo y por otra parte, que cuantos entrenadores son porque ahí no queda claro ni por escrito y de cuantas categorías estamos hablando, que usted nos amplíe a que se refiere usted con entrenadores para entrenamientos públicos para las personas, me refiero a cuantos entrenamientos o cuantos entrenadores tendrían acceso, ese sería como el segundo punto que quisiéramos nosotros ampliar y el tercero que quisiéramos saber, que usted nos aclarara, ver la posibilidad

de que el proyecto pueda esperar para su ejecución, es decir que tenga una pre aprobación, pero que el proyecto pueda esperar a que lo mandemos a otra instancia como el Concejo Municipal, es decir que se hay alguna urgencia de que el proyecto se ejecute ya o que usted no diga de cuánto tiempo disponemos. Entonces don Pepe le doy estos tres insumos iniciales para que usted haga su presentación y luego les damos la palabra a los miembros de junta directiva para que hagamos referencia nuevamente al contrato que usted ya nos había enviado y que nosotros ya habíamos analizado en junta directiva.

El señor Pepe Abadía indica que va contestando por partes:

- 1- Con respecto a los \$500 dólares, no habría problema, nosotros tendríamos que mirarlo evidentemente, hacer los números adecuados para ver ese porcentaje y en que se podría reflejar en los distintos escenarios que tengamos, no veo mayor problema en eso.
- 2- Con respecto a la urgencia, no hay, entendemos que CODEA tenga que seguir una serie de trámites.
- 3- En cuanto a los profesores, son de primer nivel que ahorita no hay en Costa Rica, esta mi socio que ha sido jugar del equipo de pádel, capitán por muchos años, pero aparte de eso, nos vamos a permitir traer entrenadores de primer nivel a Costa Rica, que son los entrenadores que nosotros queremos que entren a trabajar en CODEA. Nuestra intención es cubrir todas las categorías, va a depender de la cantidad de niños que recibamos evidentemente.
- 4- Sería bueno formar una comisión con dos personas del CODEA y nosotros y trabajar en los detalles.

Se despidió al señor Pepe Abadía siendo las 6:28p.m.

CAPITO SEXTO: Asuntos de Directores

Artículo 6: Capacitación de Comisión de Discapacidad (informativo Milena Hernández)

Comenta la señora Milena Hernández, que la Comisión de Discapacidad se está reuniendo todos los jueves a las 8p.m., todos los miembros de junta están invitados a participar e integrarse cuando gusten, son bienvenidos. Hay dos muchachos que están en formación de educación física y también tienen capacitación como entrenadores, hay muchas ganas e ímpetu para trabajar. Como parte de la Comisión de Discapacidad nosotros les queremos pedir a junta directiva, bueno, tenemos un correo electrónico para que sea de conocimiento de todos, y si tienen algún entrenador o algún chico que se les acerca y tienen dudas, entonces los pueden desviar la información hacia ese correo, hicimos un formulario que ya pronto se los vamos a pasar. Parte de lo que se quiere, era empoderar más a Freddy, porque uno es miembro de junta y está por espacio de un tiempo determinado, pero el si es empleado del CODEA, yo creo que aquí lo importante es empoderar a Freddy y a don Arturo en la parte de discapacidad, les vamos a dar prioridad para toda la formación académica y de estudios que nos vaya a dar, porque el Comité Paraolímpico va a ayudar con capacitaciones e inclusive se les paga. Lo que queremos es que la junta le haga una carta a Freddy para que sea él, el que se empiece a empoderar y a manejar parte de la gestión relacionada a la discapacidad, él está de acuerdo, él está encaminado porque ya tiene lo de CODEA Especiales y también para que se vaya apropiando un poco más en eso. Lo otro que queremos que junta haga es que, por medio de la Administración Deportiva les envíe una carta a todos los entrenadores sobre un curso virtual que es gratuito que ya se está dando, yo le pasaría el enlace a don Arturo, y queremos solicitar también que una vez que lo realicen le envíen a Freddy la copia del título al correo paratletascodea@gmail.com, para ir nosotros probando el interés de los entrenadores. Hicimos un formulario para anexarlo a la carta, que le pedimos a don Arturo que le envíe a los entrenadores, por si tienen atletas o conocidos, porque este año vamos a hacer una base de datos y las capacitaciones, entonces aquí viene la otra gestión que le estamos solicitando a junta, es una carta para una capacitación, igual virtual y una parte presencial en la sede Paraolímpica y necesitamos otra carta para que el entrenador de tenis pueda ir junto con Freddy al entrenamiento que hace Pablo Gil, de tenis de mesa. Lo otro es que van a ver unos juegos paranacionales, que son iguales a juegos nacionales, empezamos con 7 disciplinas para darles prioridad a la capacitación, que son tenis de mesa, tenis de campo, atletismo, natación, baloncesto, bochas, powerlifting y goldball, que es para ciegos. Esas serían las dos cartas, para todos los entrenadores y una especial para estas disciplinas para que se integren a las capacitaciones, que va a pagar el Comité Paraolímpico. Le voy a enviar el formulario a don Arturo para que por favor lo pueda subir a las redes sociales. Lo otro es la base de datos que vamos a hacer, en la información solo viene el nombre, encargado, discapacidad, deporte de interés, que eso es toda una logística.

Indica el señor Víctor Julio Valverde que ahora no hay entrenadores, que sería mandar la invitación a personas físicas. Tengo un punto en Asuntos de Directores, y es pedirle a la Administración, que cuando nos envíen cheques para firmar, es que se haga un listado de cheques, que diga el número de cheque, nombre de la persona y el monto, porque a pesar

de que uno revisa, siempre se quede alguno sin firmar. Otro aspecto y esto sería con Sandra es que cuando se envíe el libro de actas para firmar, que donde esta cada acta se ponga un identificador para saber uno donde tiene que firmar las actas.

CAPITULO SETIMO: Asuntos de la Administración

Artículo 7: Asuntos de la Administración

7.1 Dirección Deportiva

7.1.1 Comunicado instalaciones deportivas para entrenamientos (adjunto)

El señor Arturo Mc Guinness indica, en realidad dos documentos principales que les traigo hoy, el primero es el oficio DD-088-2020, que es sobre la recomendación de validar todo lo que son los protocolos del Ministerio de Salud, del Ministerio del Deporte y los que también ha construir el ICODER para la apertura gradual del Polideportivo Monserrat en vista de que ya cumplimos con el tema del agua potable. La recomendación es que lo hagamos de manera gradual, primeramente con lo que son nuestras disciplinas deportivas aprobadas y evidentemente con lo que indiquen los protocolos en relación a las edades que se pueden recibir de los atletas y de manera individual y por área física y nuestra capacidad, eso es en general y específicamente abogar por dos disciplinas deportivas que actualmente van o están en competencia como es el caso del futbol sala y el baloncesto primordialmente, en vista de que estas dos disciplinas ya están en competencia nacional o están a punto de iniciar una competencia nacional, para eso también les adjunte lo que son las comunicaciones de las federaciones que organizan estos torneos, donde ya nos indican ciertos requerimientos para poder participar en los campeonatos, los cuales cumplimos, pero que evidentemente necesitamos de un acuerdo de junta directiva para que esas disciplinas con esos atletas específicamente que van a participar tengan la disponibilidad de un lugar donde entrenar, debido a que el Polideportivo cumple con todos los requerimientos. La otra disciplina involucrada en todo esto es Tiro con Arco, que también envían la solicitud para poder entrenar. Básicamente, sería que ustedes tomen esta documentación, cumplan con el análisis correspondiente para que tomen una decisión en dirigirla a la Administración, en este caso la Deportiva, una propuesta de apertura por etapas del Polideportivo y de disciplinas según la urgencia o necesidad inmediata de cada una de ellas.

El señor Víctor Julio Valverde indica, lo que yo podría pedirle a don Arturo es que nos presente, junto con la Administración un cronograma de cómo podemos ir abriendo disciplinas, sobre los protocolos, cuales disciplinas ir implementando, en que horarios y los protocolos a seguir de cada uno de ellos. Y también necesitamos la documentación de la Administración donde nos digan que las instalaciones están listas y que nos haga una enumeración por disciplina, cuando se habló de los protocolos internos, cuales se van a seguir.

La señora Ana Sánchez se desconecta a las 6:40p.m., por problemas de conexión.

El señor Andes Arana se desconecta a las 6:57p.m., por problemas de conexión.

7.1.2 Informativo Proceso de Becas atletas de CODEA (adjunto)

7.1.3 Solicitud de apertura de instalaciones deportivas Futsala y Baloncesto (adjunto)

7.1.4 Solicitud de Triatlón (adjunto) Solicitud de Arqueros de Occidente (adjunto)

7.2 Dirección Administrativa

7.2.1 Oficio DA-246-2020, Propuesta de reactivación de la plaza de Contador (ya se entregó)

7.2.2 Oficio DA-242-2020 RRHH, categorías cargo de proveeduría (ya se entregó)

7.2.3 Respuesta de la Municipalidad de Alajuela sobre consulta de proveedora (ya se entregó)

7.2.4 Oficio DA-257-2020 Definición de presupuesto 2020 (ya se entregó)

7.2.5 Respuesta de Federación de Futsala (ya se entregó)

7.2.6 Resolución de desalojo de cancha del INVU Las Cañas (ya se entregó)

7.2.7 Oficio DA-244-2020 Informe de Patrocinio TD+ (ya se entregó)

7.2.8 Oficio DA-247-2020 Reporte de vacaciones (ya se entregó)

7.2.9 Oficio DA-243-2020 Carta dirigida a Mercedes Salas e informe general de situación (ya se entregó)

7.2.10 Oficio DA-256-2020 Solicitud de Dirección Administrativa (ya se entregó)

7.2.11 Oficio DA-255-2020 Reporte de avances de implementación de SICOP (ya se entregó)

7.2.12 Informe de sala de ajedrez (informativo)

7.2.13 Cotización de remodelación del parque de niños (adjunto)

CAPITULO OCTAVO: Correspondencia

Artículo 8: Correspondencia

8.3 Solicitud de ASCALATRI (adjunto)

Acuerdo No.567: Se acuerda realizar sesión extraordinaria el próximo viernes 09 de octubre de 2020, a las 4p.m., para ver los temas que se quedaron pendientes. **Aprobado con 4 votos a favor.**_____

Acuerdo No.568: Se acuerda dejar pendientes los puntos de Asuntos de la Administración y Correspondencia para la sesión extraordinaria del próximo viernes 09 de octubre. **Aprobado con 4 votos a favor.**_____

CAPITULO NOVENO: Asuntos Varios

Artículo 9: Asuntos Varios

No hubo.

CAPITULO DECIMO: Cierre Sesión

Artículo 10: Cierre de sesión

Siendo las 7:05 p.m. y no habiendo más asuntos por tratar se levanta la sesión.

Víctor Julio Valverde Moya
Presidente

Milena Hernández Chacón
Secretaria